

科藝集團

減撥備 提振賺幅

放眼 雙位數成長

文／谢汪潮

物联网前景明朗，进而刺激半导体晶片制造业活络，而制造半导体工业中，亦需要特殊工业气体涂层，以避免晶片出现不符合质量的现象。云云马股中，唯一以工业气体制造的科艺集团（KCB.0151, 主板贸服组）又如何从中受惠呢？

该公司总裁兼首席营运员王荣良接受专访时表示，公司主要提供超高纯度（UHP）天然气与化学品传输系统服务，UHP除了可用于半导体领域外，也适用于油气、化学及种植领域。

“公司所供应的气体，可让上述领域在处理过程中，避免产品发生氧化作用。”

王荣良说，过去晶片领域对工业气体的规格要求只有“百万”（Part Per Million）而已，但随着要求严格，现在晶片领域对工业气体的要求已经提升至“十亿”（Part Per billion）了。

2.6亿合约撑半年业绩表现

“未来晶片领域是否会提升至‘兆’（Part Per trillion）则睥视业界的发展了。”

科艺集团客户包括全球最大晶片制造商、马股大型种植公司、油气公司等。

截至今年5月3日为止，科艺集团手握2亿6300万令吉未执行合约，可支撑6至9个月的业绩表现。”

王荣良补充，基于客户生产过程无法缺少工业气体，因此公司必须快速完成合约，因此合约完成的期限比建筑领域要来得短。

谈及利基方面，王荣良说，以公司即场供气方案（on-site gas supply scheme）为例，在客户相关工厂建造供气设备，必须具备建筑及气体两种知识，方能进行，缺一不可。

“供气设备只需数百万令吉，而建造中型规模气体工厂的成本至少需要数千万令吉。”

王荣良进一步解释：“部分工厂无需使用规模大大气体工厂，若销售桶装计价的气体，亦会面对替补率太高，并造成生产效率不符合成本。因此公司索性替客户在厂内建造相关设备，且业者自行承担稳定的电费成本，而公司只是收取的‘出租’费用，成为公司的经常性营收。”

“如此一来，客户生产效率及成本都在他们控制范围。”

王荣良期望，公司未来的经常性营收，可占30%的营业额，并在未来5至10年达成目标。

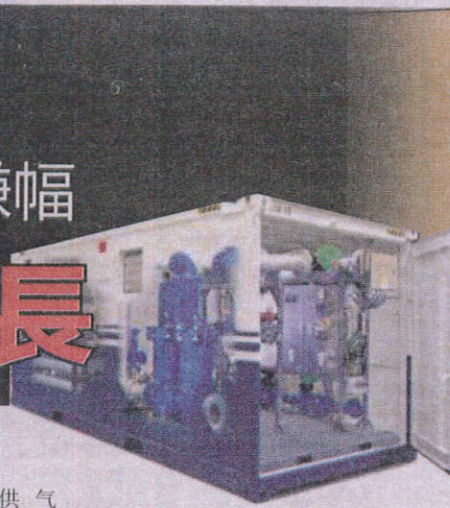
无攫取新合约 每年营收稳定

科艺集团大部分营业额来自合约贡献，若无法攫取新合约，市场亦忧虑科艺集团营运方面，会面临困难。对此，王荣良表示，公司所攫取的合约表面上虽然是短期，但公司只要首次攫取了客户信心后，该客户也会把后续的合约颁发给公司。

“做生不如做熟，公司为客户处理气体工程，这些设备涉及众多导管安装与复杂的设计，客户自然愿意把往后的相关合约交由我们处理。”

王荣良认为，撇除技术性的字眼问题，公司每年稳定的营收约2000万令吉。

针对竞争对手方面，王荣良说，必须同时具备建筑与气体两门知识，在大马，同时具备这两门知识的公司，不超过5家。



科艺集团工业为客户安装气体设备。



颜汉庆（左）与王荣良共同创业20载。

王荣良与首席执行官颜汉庆共同创办科艺集团已经17年，此前两人皆在大马氧气公司（MOX）20年。

针对竞标中合约方面，王荣良说，公司已经呈交标书的合约总值为5亿令吉，成功率约20%左右。

针对中国业务的展望，颜汉庆表示，中国政府本身有意大力发展自身的半导体晶片制造，以便拥有自主核心技术的晶片，因此也正在竞标相关合约。

中国贡献 营业额走高86%

2016财政年，来自中国贡献的营业额走高86%至5520万令吉。

颜汉庆也表示，2017年，公司更注重较为‘优质’的客户，以减少拨备及提振赚幅。

“公司今年最大的目标就是将赚幅改善，以便将毛赚幅提高至12%。若一切顺利，相信业绩可取得双位数成长。”

连同拨备1030万计算在内，科艺集团2016年净利润为890万令吉。

颜汉庆补充，若拨备减少，公司盈利要取得成长并不困难，若一切顺利，今年业绩有望取得双位数成长。

有关派息政策方面，王荣良说，公司股息政策为25%，但过往的派息率曾经达63%。

“公司今年需要现金以发展业务，是否会派发逾25%的股息，则需审视现金流而定。”

颜汉庆补充，以现金流而言，公司处于净现金状态，从3.7仙提高至7.9仙，可支撑未来派息能力。